

# Contractmanagementdag – Innovaties in Contractmanagement

21 maart 2019 - Jaarbeurs Utrecht, Polar



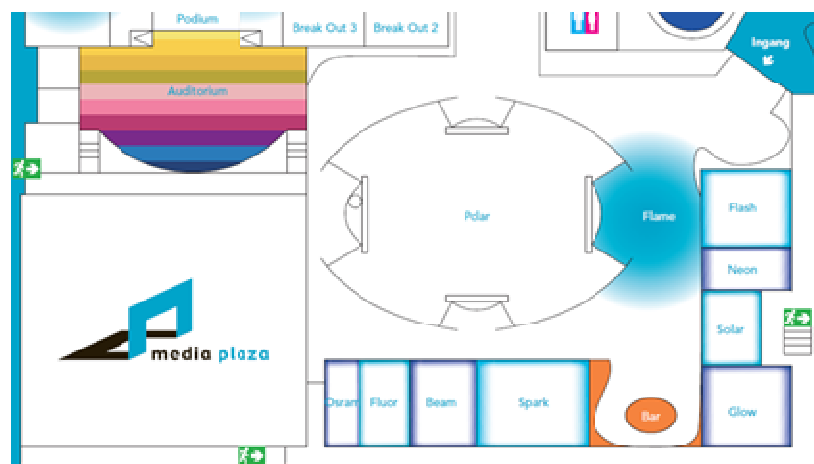
In deze 7<sup>e</sup> editie geven we richting aan de nieuwe ontwikkelingen voor contractmanagement! Deze 7<sup>e</sup> Contractmanagementdag staat in het teken van 'Innovaties in Contractmanagement'. De technologische ontwikkelingen buitelen momenteel over elkaar heen: artificial intelligence, blockchain, zelfsturende teams, virtual reality, big data, 3D printing etc. Wat betekenen deze ontwikkelingen voor de samenwerking tussen organisaties en contractmanagement? Contractmanagement heeft zich de laatste jaren sterk ontwikkeld en zijn positie binnen organisaties gevestigd. Wat is de impact van de al deze technologische ontwikkelingen op contractmanagement? Wie kan hiervan profiteren of last hebben? Is uw organisatie klaar om het maximale resultaat uit Contractmanagement te halen? En jij als persoon? Kom dan naar de Contractmanagementdag op 21 maart 2019. De locatie is Polar in de Jaarbeurs Utrecht. [www.contractmanagementdag.nl](http://www.contractmanagementdag.nl)

## BEZOEKERSPROFIEL

De bezoekers van de Contractmanagementdag zijn contractmanagers, -beheerders en inkoopprofessionals vanuit diverse branches en diverse niveaus. Dit jaarlijkse congres is dé dag van de contractmanager en iedereen die interesse heeft in contractmanagement. Gemiddeld komen er zo'n 300 deelnemers naar deze dag. Het merendeel van de deelnemers komt uit de industrie, zakelijke dienstverlening of publieke sector. Maar ook andere sectoren zijn vertegenwoordigd. Doelgroep is de contractmanager en -beheerder in de praktijk, die zich bezighoudt met het tactisch niveau van contractmanagement. Daarnaast zien we een groeiend aantal ZZP-ers die deze dag gebruiken om nieuwe kennis tot zich te nemen en aan een netwerk bouwt.

## INFORMATIEMARKT

De deelnemers aan de contractmanagement dag worden ontvangen in de centrale ontvangsthal. Hier vindt de registratie van de deelnemers plaats, wordt een informatiemarkt met stands georganiseerd en komen de bezoekers samen tijdens de vele netwerkmomenten. Deze ruimte biedt de partners dus volop de mogelijkheid persoonlijk in contact te komen met de doelgroep. Ook bestaat er in het programma de mogelijkheid voor deelnemers om georganiseerd langs de verschillende partners te gaan. Hiervoor vragen wij ieder om een pitch (van max. 5 min) voor te bereiden. Daarnaast is er aan het einde van de dag nog een lopend buffet.



**Tijdens onderstaande tijden (in concept) zijn de deelnemers in de ontvangsthal:**

- 09.00 tot 09.45 uur Inloop
- 11.10 tot 11.40 uur Pauze
- 12.40 tot 13.40 uur Lunch
- 15.50 tot 16:20 uur Pauze
- 17.10 tot 19:00 uur Borrel en dinerbuffet



# Contractmanagementdag – Innovaties in Contractmanagement

21 maart 2019 - Jaarbeurs Utrecht, Polar

NEVI®

**Partners van de Contractmanagement dag bieden we drie pakketten aan:**

**Partnerpakket Zilver: 1.990 euro**

- Standruimte op informatiemarkt en korte demo/pitch (2<sup>e</sup> ronde van deelsessies)
- Logovermelding en bedrijfsprofiel op website [www.contractmanagementdag.nl](http://www.contractmanagementdag.nl)
- Vermelding bedrijfsnaam tijdens congres (samen met overige standhouders)
- 5 unieke partnercode 's die recht geven op 50% korting voor relaties
- 15 unieke partnercode 's die recht geven op 25% korting voor relaties
- Toegangsbewijzen: voor 2 personen standbemanning

**Partnerpakket Goud: 2.990 euro**

- Partnerpakket Zilver
  - 8 unieke partnercode 's die recht geven op 50% korting voor relaties
  - 20 unieke partnercode 's die recht geven op 25% korting voor relaties
- Toegangsbewijzen: voor 3 personen standbemanning
- +
- Mogelijkheid van het geven van een deelsessie met klant(case) in het programma
- 2 toegangsbewijzen voor uw eigen relaties. (t.w.v. € 399,- per stuk)

**Partnerpakket Platinum: 3.990 euro**

- Partnerpakket Goud
- +
- Partner in het onderzoek Contractmanagement: stand van zaken, met logo website vermelding en een blog (1 pagina over een inhoudelijke ontwikkeling op het gebied van contractmanagement). Tevens ontvang je alle geanonimiseerde onderzoeksdata.

**Inrichting standruimte op informatiemarkt:**

- Standruimte: 6 m<sup>2</sup> (2x3 m) op de informatiemarkt
- Meubilair: 1 statafel en 2 barstoelen; u dient uw eigen achterwand/standinrichting en folderrekken te gebruiken
- Elektriciteit: 1 stroomaansluiting / internetaansluiting

**Voor vragen en meer informatie neem contact op met:**

René van den Hoven (06-46717304) [r.vandenhoven@nevi.nl](mailto:r.vandenhoven@nevi.nl)

Erik van Assen (06-48158062) [e.vanassen@nevi.nl](mailto:e.vanassen@nevi.nl)



# Contractmanagementdag – Innovaties in Contractmanagement

21 maart 2019 - Jaarbeurs Utrecht, Polar



## Sponsorovereenkomst

Hierbij bevestigen wij de sponsoring van de Contractmanagementdag 2019.

.....

<b>Naam Organisatie</b>	:
Afdeling	:
Postadres	:
PC en Plaats	:
Contactpersoon	:
Functie	:
Tel.nr. (doorkiesnummer)	:
Mobiel	:
E-mail (correspondentie)	:
<b>Factuurgegevens organisatie:</b>	
Kenmerk of opdrachtnummer:	
Naam organisatie	:
Afdeling	:
Postadres	:
PC en Plaats	:

Datum: ..... Handtekening : .....

### Annuleringsvoorwaarden

De volgende annuleringsvoorwaarden zijn van toepassing;

- 50% van het sponsorbedrag na toezending van de sponsorovereenkomst.
- 100% van het sponsorbedrag 60 dagen voor de Contractmanagementdag (21 maart)

**Retour:** NEVI t.a.v. Erik van Assen (E-mail: [e.vanassen@nevi.nl](mailto:e.vanassen@nevi.nl))

**Let op:** alleen volledig ingevulde formulieren en voorzien van rechtsgeldige handtekening worden in behandeling genomen!

# Contractmanagementdag – Innovaties in Contractmanagement

21 maart 2019 - Jaarbeurs Utrecht, Polar



## Programma 2017 (ter informatie)

- 09:00 uur Inloop + netwerkmoment
- 09:45 uur Welkom door dagvoorzitter Prof. Dr. Arjan van Weele (TU/eindhoven)
- 10:15 uur Contractmanagement theorie:
- Prof. dr. Frank Verbeeten, Professor of Accounting (Universiteit Utrecht) en verbonden aan de EMFC-opleiding van de Vrije Universiteit Amsterdam; De impact van strategie op prestatie management en innovatievermogen
  - Peter Geelen, Oprichter van iPM Partners; Samenwerking in de keten - KPI's die wel werken?
- 11:00 uur Netwerk pauze
- 11:30 uur Contractmanagement praktijk:
- Bart Vosmer, Manager Contractmanagement, KPN Operations Contract & Partner Management over Ontwikkeling van Contractmanagement binnen KPN Operations
  - Cocky Brouwer, Programmamanager Aanbestedingen Schiphol over Flexibele contracten bij Schiphol met goede performance voor de klant
  - Jeroen Kurvers, Account Development Director, Compass Group over Waardecreatie tussen opdrachtgever en leverancier, het kan!
- 12:45 uur Lunchpauze
- 13:45 uur Deelsessies: keuze uit verschillende deelsessies
- 14:45 uur Energybreak
- 15:15 uur Deelsessies: keuze uit verschillende deelsessies en demo's op de stands
- 16:15 uur Snackpauze
- 16:35 uur Afsluitende keynote: inspiratie Henk Groener (vml. Bondscoach handbal dames)
- 17:30 uur Dinerbuffet
- 20:00 uur Einde dag